

2024年12月期 経営成績

当社グループの主な事業領域であります携帯電話等販売市場におきましては、端末値引き規制の強化等により端末購入価格が上昇し、買い替えサイクルが長期化しております。また、各通信事業者は販路の見直しを進め、全国のキャリアショップ数は減少傾向にあります。

このような事業環境の中、キャリアショップ事業では、代理店間で遠隔地や飛び地の店舗交換を行う等、通信事業者の戦略に対応しながら店舗網の統廃合を進めました。また、ショッピングモール等の商業施設で販促イベントを実施し、新規販売の獲得に注力しました。さらに、スマートフォンの設定等に不安のあるお客様向けに、サブスクリプション型の有償サポートをご案内する等、お客様のご利用状況やリテラシーに合わせた多様なサービスの提供に注力しました。法人ソリューション事業では、規模拡大に向けた組織体制の強化に

加え、販路の拡大及びキitting業務代行等のサービスの提供に注力しました。

これらの取り組みにより、前期（2023年12月期）と比較して、携帯電話等販売件数、ストック利益及び付属品の売上が増加しました。一方で販売費及び一般管理費は、人件費及び販売促進費を中心に前期と比較して増加しました。

以上の結果、2024年12月期における業績は、売上高116,038百万円（2023年12月期比0.5%増）、営業利益4,263百万円（同20.7%増）、経常利益4,352百万円（同21.9%増）となりました。

親会社株主に帰属する当期純利益は、店舗撤退に伴う受取補償金の増加及び賃上げ促進税制の適用による税金費用の減少等により3,177百万円（同33.4%増）となりました。



代表取締役社長 西川 健士

2025年12月期 見通し

次期（2025年12月期）の携帯電話等販売件数は、端末購入価格の上昇等により携帯電話端末の買い替えサイクルが長期化しているため、約112.9万件（2024年12月期比3.4%減）を計画しております。一方で、いつでも気兼ねなくショップに相談等ができる店頭スマホサポートの加入者数は増加し、ストック利益は増加する見通しです。

次期（2025年12月期）の連結業績予想につきましては、売上高114,000百万円（2024年12月期比1.8%減）、営業利益4,500百万円（同5.5%増）、経常利益4,600百万円（同5.7%増）を予想しております。

親会社株主に帰属する当期純利益は、2024年12月期に計上した店舗撤退に伴う受取補償金がなくなり特別利益が減少すること、並びに一部の税額控除（賃上げ

促進税制）を織り込まず法人税等が増加することにより、3,000百万円（同5.6%減）を予想しております。

2025年12月期の1株当たりの年間配当金は、50円（中間25円、期末25円）を予定しております。

株主の皆様には、より一層のご支援ご鞭撻を賜りますようお願い申し上げます。

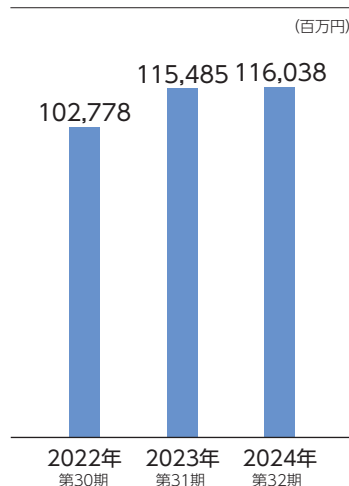
Financial Highlight | 財務ハイライト

業績に関する詳しい情報はこちらへ

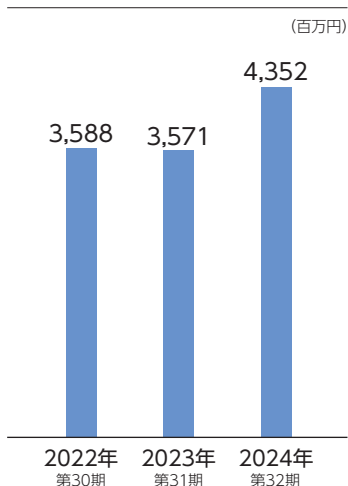
IRライブラリ <https://www.bellpark.co.jp/ir/library/>



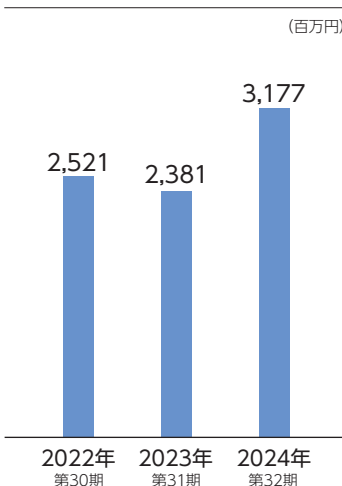
売上高



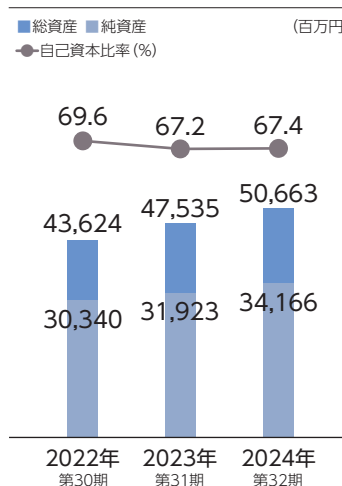
経常利益



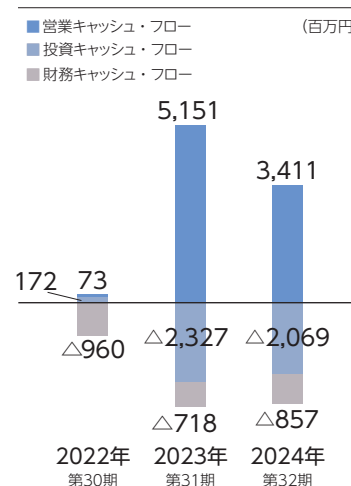
親会社株主に帰属する
当期純利益



総資産・純資産・
自己資本比率



キャッシュ・フロー



配当

当社は、株主の皆様への利益還元を経営の重要課題と位置付け、連結配当性向30%以上を維持することを基本方針としております。2025年12月期の配当は、基本方針に基づき以下の通り実施する予定です。

2025年12月期(予想)		
中 間	期 末	年 間
25円00銭	25円00銭	50円00銭

配当に関する詳しい
情報はこちらへ

利益配分に関する
基本方針と配当

<https://www.bellpark.co.jp/ir/stock/dividend/>



株主優待

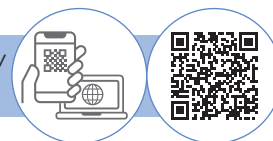
6月末日及び12月末日現在の株主名簿に記載または記録された、100株（1単元）以上保有の株主様に一律で以下の株主優待をお贈りしております。

保有株式数	基準日	
	6月末日	12月末日
100株 (1単元) 以上	●フオカード1,000円分 ●ベルブライド 株主優待券1枚	●フオカード1,000円分 ●ベルブライド 株主優待券1枚

株主優待に関する詳しい
情報はこちらへ

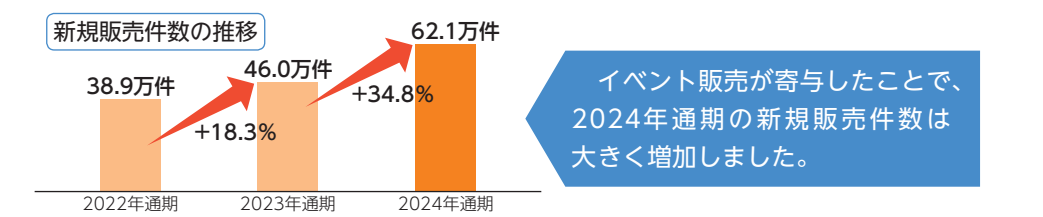
株主優待

<https://www.bellpark.co.jp/ir/stock/benefits/>



トピックス イベント イベント販売による新規顧客獲得に向けた取り組み

当社のキャリアショップ事業で注力しているイベント販売についてご紹介します。



イベント販売の流れ



イベント販売では、お客様のご家族全員の通信料金や光回線のご利用状況をお伺いし、最適なプランやサービスをご提案しています。物価上昇が続く中、通信料金を中心に家計を見直したいというご要望も多く、現在お使いのスマートフォンをそのまま利用しながら回線のみを切り替える契約が増加しました。

当社のビジネスモデルや強みに関するご紹介はこちらへ <https://www.bellpark.co.jp/ir/investor/>

イベント販売での取り組み

当社では、土日祝日に限らず平日も含めてさまざまなイベント販売を開催し、お客様との接点を増やしています。普段は店頭にお越しいただけない他キャリアのスマホユーザーの方にもイベントにご参加いただけるため、ご参加いただいたご家族の通信料金等のご利用状況を伺う貴重な機会となっています。

さらに、商業施設やテナントとの協賛を通じて集客力を高め、施設内での相互送客を活用することで、より多くのお客様にアプローチしています。この取り組みにより地域社会とのつながりを深め、販促活動の効果を最大化しています。

また、イベント販売でご契約いただいたお客様が契約後も安心してサービスをご利用いただけるよう、イベント会場近隣の当社が運営する店舗をご案内し、アフターサポートを含めた充実したサービスを提供できる体制を整えています。



株主様アンケート結果

アンケートへのご協力ありがとうございました。アンケートの結果を一部公表いたします。(アンケート実施期間：2024年9月6日～2024年11月6日)

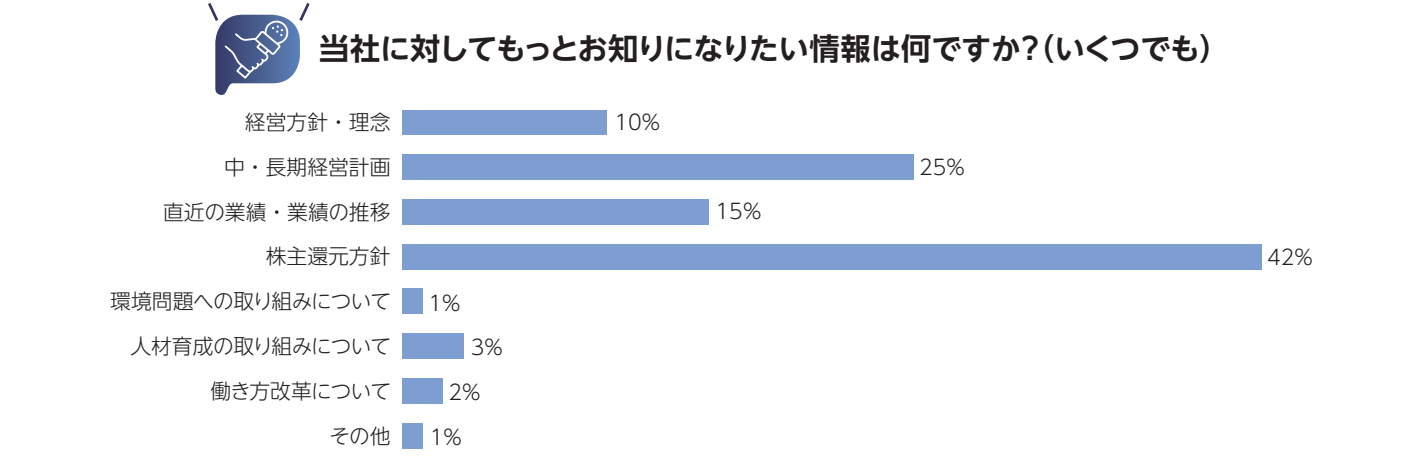
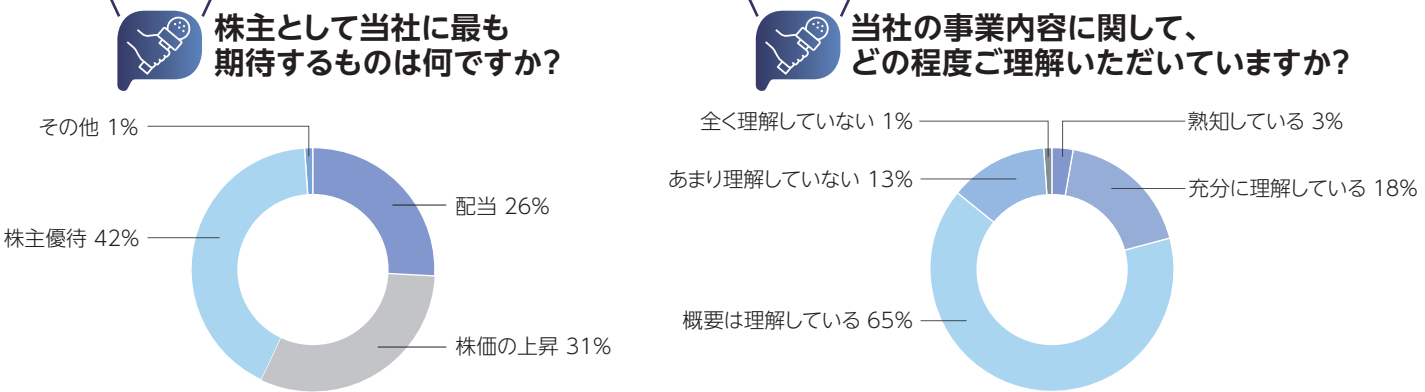
株主の皆様からの「声」

複数の株主様からいただいた声

- 株主優待制度の拡充をお願いします。
- 増配をお願いします。
- 株価上昇に期待します。

その他

- 経営トップが変わられ新たな事業活動に大いに期待しています。株主に良かったと思う日が来るよう、これからも応援し続けます。
- 御社の株を購入した時は株価上昇を期待していましたが、今は安定性を期待しています。会社の安定は、人材にあると思います。以前より人材に対する考えを積極的に発信されているので、安心して長期保有を考えています。
- 生成AIの活用についてプランがあれば情報配信してほしい。
- 日々の出来高が少ないので、もっと一般の投資家が購入してくれるような施策を進めてもらいたい。
- 記憶は定かではありませんが、御社の株を20年以上保持していると思います。購入後株価はすぐ上がった記憶がありますが、ここ10年以上株価はほとんど動いていないように思います。事業内容が固定されているので、ビジネスは安定していると思いますが、今後事業内容を発展させて御社の飛躍を期待しています。



株主の皆様の声をお聞かせください

コエキク

<https://koekiku.jp>

アクセス

株主アンケートにご回答いただいた方の中から

抽選で **500円** 分のギフト券をプレゼント！

本アンケートは、株式会社プロネクサスの提供する「コエキク」サービスにより実施いたします。
アンケートのお問合せ「コエキク事務局」 koekiku@pronexus.co.jp

株式に関する諸手続きのご案内	
株主名簿管理人 特別口座の口座管理機関	三菱UFJ信託銀行株式会社
同連絡先	三菱UFJ信託銀行株式会社 証券代行部 東京都府中市日鋼町1-1 電話 0120-232-711 (通話料無料) 郵送先 〒137-8081 新東京郵便局私書箱第29号 三菱UFJ信託銀行株式会社 証券代行部

(ご注意)

※1 住所・姓名の変更、配当金の受取方法・振込先の変更、単元未満株式の買取請求等その他各種手続き
→口座を開設されている証券会社等にお問合せください。

※2 特別口座に記録された株式に関する各種手続き
→左記特別口座の口座管理機関(三菱UFJ信託銀行)にお問合せください。

※3 未受領の配当金につきましては、三菱UFJ信託銀行本店または全国各支店でお支払いいたします。

株式に関する詳しい情報はこちらへ <https://www.bellpark.co.jp/ir/stock/>